 <b>FPEB UPI</b>	<b>AKUNTANSI</b>	No. Dok : FPEB-SAP-12- 18
	<b>SATUAN ACARA PERKULIAHAN KEWIRAUSAHAAN</b>	Revisi : 00 Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015 Halaman : 1 dari 9
Dibuat Oleh :	Diperiksa Oleh :	Disetujui Oleh :
<u>Dr. Budi S Purnomo,SE.,MM.,M.Si</u> ( Dosen Pengampu)	Dr. Arim.,SE.,M.Si.,Ak (Tim KBK Prodi)	Dr. H. Nono Supriatna.,M.Si. (Ketua Prodi)

**Format dan Sistematika Satuan Acara Perkuliahan (SAP) :**

Satuan Acara Perkuliahan dibuat berdasarkan pokok bahasan yang diliput dalam Silabus. SAP dibuat berdasarkan pendekatan gabungan **topik** dan **kompetensi** yang dikembangkan dalam bentuk matriks dengan komponen-komponen sebagai berikut (dibuat dalam bentuk **landscape**) :



**AKUNTANSI**

**SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN**

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
 Revisi : 00  
 Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
 Halaman : 2 dari 9

**SATUAN ACARA PERKULIAHAN**

Topik/Pokok Bahasan : Bisnis dan Kewirausahaan

Kompetensi : Kemampuan dasar membangun dan mengembangkan Usaha Kecil Pemula

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
1	Memahami Konsep Dasar dan Urgensi dari Kewirausahaan	1. Dapat memahami peran Wirausaha terhadap kemajuan suatu negara. 2. Dapat memahami konsep Kewirausahaan dari perspektif Religius dan Sosial	1. Menjelaskan tingkat proporsi jumlah penduduk berprofesi sebagai Wirausaha yang dibutuhkan untuk menopang kemajuan suatu negara; 2. Menjelaskan Peran wirausaha dalam perekonomian dan kemajuan suatu negara; 3. Menjelaskan Keutamaan berwirausaha dari perspektif Religius dengan mengangkat kisah Nabi besar Muhammad SAW sebagai teladan		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
2	Mampu mengatasi <i>Mental Block</i> dalam berwirausaha	1. Mampu memahami <i>mental block</i> apa saja yang mungkin atau lazim dihadapi oleh seorang Pengusaha Pemula 2. Mengetahui cara atau	1. Menguraikan beberapa <i>mental block</i> dalam memulai usaha 2. Menjelaskan cara-cara yang dapat dilakukan untuk mengatasi <i>mental block</i> tersebut. 3. Memberi kesempatan kepada mahasiswa untuk melatih		BP;IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan



FPEB UPI

AKUNTANSI

SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
Revisi : 00  
Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
Halaman : 3 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
		metode untuk mengatasi <i>mental block</i> untuk memulai usaha.	kemampuan untuk mengatasi <i>mental block</i> tersebut.		HandOut
3	Memiliki dan mampu membangun <i>Mindset</i> Kewirausahaan	Dapat menjelaskan Mind set Pengusaha Sukses	Menguraikan dan menjelaskan: 1. Realitas Pengusaha Sukses 2. Bekerja Keras dan Cerdas 3. Kemampuan mengelola waktu dan uang 4. Selalu berpikir positif dan bergaul dengan orang positif 5. Memiliki keahlian khusus		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
4	Memiliki dan mampu membangun <i>Mindset</i> Kewirausahaan	Dapat menjelaskan Mind set Pengusaha Sukses	Menguraikan dan menjelaskan: 6. Inovatif dan Kreatif 7. Percaya diri & Optimis 8. Disiplin dan Amanah 9. Selalu mencari atau menciptakan Peluang 10. Berorientasi membantu orang lain dan selalu bersyukur		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
5	Mengetahui Modal Utama dan Pelengkap untuk memulai Bisnis	1. Mampu memahami lima modal utama yang dibutuhkan untuk memulai usaha	Menguraikan dan menjelaskan tentang: 1. Ide Bisnis 2. Doa dan Sedeqah		IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya



FPEB UPI

**AKUNTANSI**

**SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN**

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
 Revisi : 00  
 Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
 Halaman : 4 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
		2. Mampu memahami tiga modal Pelengkap untuk memulai usaha	3. Peran Pementor 4. Kemampuan mengambil Keputusan dan Risiko 5. Sikap Persisten 6. Partner yang dapat dipercaya dan handal 7. Jaringan Pertemanan, dan 8. Uang		jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
6	Mampu Membangun dan Mengembangkan Ide Bisnis	1. Membangun ide bisnis, 2. Menseleksi ide bisnis, dan 3. Mengembangkan ide bisnis.	Menguraikan dan menjelaskan tentang: 1. Sumber Ide Bisnis 2. Seleksi Ide Bisnis 3. Pengembangan Ide Bisnis.		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
7	Mampu Membangun dan Mengembangkan Ide Bisnis	Mahasiswa dapat membangun ide bisnis, melakukan seleksi, dan mengembangkan Ide Bisnis	1. Mahasiswa diminta untuk melakukan ekplorasi ide bisnis yang akan dilakukan, memformulasikan dan mendeksripsikan ide tersebut. 2. Melakukan seleksi atas ide-ide yang ada, dan 3. Merancang alternative dan		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut



FPEB UPI

AKUNTANSI

SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
Revisi : 00  
Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
Halaman : 5 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
			langkah pengembangan ide bisnis.		
8	UTS				
9	Mampu merancang Strategi Membidik dan Membuka Pasar	1. Mampu memaknai Persaingan 2. Mampu mendefinisikan dan memahami pasar 3. Mampu membedakan Kebutuhan dan Keinginan	1. Menjelaskan mengenai Konsep: Persaingan dan Pasar. 2. Menjelaskan makna kebutuhan berdasarkan teori Maslow dan membedakannya dengan Kebutuhan. 3. Menjelaskan mengenai Filter Pasar dan proses Segmentasi pasar.		BP;IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
10	Mampu merancang Strategi Membidik dan Membuka Pasar	4. Memahami konsep <i>Marketing Mix</i> 5. Memahami teknik-teknik Usaha Pemasaran sebagai Tugas Wirausaha	1. Menjelaskan konsep dan manfaat <i>Marketing Mix</i> 2. Menjelaskan bagaimana melakukan teknik-teknik Usaha Pemasaran		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut



FPEB UPI

AKUNTANSI

SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
Revisi : 00  
Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
Halaman : 6 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
11	Mampu merancang Strategi Penetapan Harga	<ol style="list-style-type: none"> <li>Memahami dan dapat melakukan kebijakan/penetapan harga</li> <li>Memahami dan dapat melakukan penyesuaian harga</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Menjelaskan Tujuan Penetapan Harga</li> <li>Menjelaskan bagaimana mengukur Tingkat Permintaan</li> <li>Menjelaskan Faktor Biaya sebagai penentu harga</li> <li>Menjelaskan beberapa alternatif metode penetapan harga</li> <li>Menjelaskan Strategi Potongan Harga</li> <li>Menjelaskan bentuk-bentuk Penyesuaian Harga</li> </ol>		BP; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
12	Memiliki pengetahuan keuangan	<ol style="list-style-type: none"> <li>Dapat menjelaskan pentingnya <i>Cash management</i></li> <li>Dapat menjelaskan konsep dan mekanisme <i>Money make money</i></li> <li>Memiliki pemahaman tentang konsep Uang, Aset, dan Kewajiban</li> <li>Dapat menjelaskan 5 tingkat kondisi keuangan yang mungkin</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Menjelaskan pentingnya <i>Cash management</i></li> <li>Menjelaskan konsep dan mekanisme <i>Money make money</i></li> <li>Menjelaskan konsep Uang, Aset, dan Kewajiban</li> <li>Menjelaskan 5 tingkat kondisi keuangan yang mungkin dapat dicapai.</li> </ol>		KRT Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut



FPEB UPI

AKUNTANSI

SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
Revisi : 00  
Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
Halaman : 7 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
		dapat dicapai.			
13	Mengetahui dan mampu merancang Skema Pembiayaan bagi Usaha Baru	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mampu memahami risiko keuangan yang harus dihadapi oleh pengusaha pemula.</li> <li>2. Mampu memahami bagaimana mengelola risiko keuangan pada <i>start up business</i>.</li> <li>3. Mampu memahami sumber-sumber keuangan untuk memenuhi kebutuhan <i>start up business</i>.</li> <li>4. Mampu memahami skema pembiayaan yang tepat bagi <i>start up business</i>.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Menjelaskan jenis-jenis risiko keuangan yang ada pada tahap <i>start up business</i></li> <li>2. Menjelaskan teknik-teknik pengelolaan risiko keuangan pada tahap <i>start up business</i>.</li> <li>3. Menjelaskan sumber-sumber keuangan, baik merupakan lembaga keuangan formal maupun informal yang dapat menyediakan pendanaan bagi <i>start up business</i>.</li> <li>4. Menjelaskan alternative skema pembiayaan yang dapat dipilih oleh <i>start up business</i>.</li> </ol>		KRT Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
14	Mampu melakukan Studi dan Penyusunan Proposal Kelayakan Bisnis	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Dapat menjelaskan definisi, kegunaan, dan tujuan Proposal Bisnis</li> <li>2. Mengetahui dan mengenal pihak-pihak yang berkepentingan dengan proposal bisnis.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Menjelaskan definisi, kegunaan, dan tujuan Proposal Bisnis</li> <li>2. Menjelaskan pihak-pihak yang berkepentingan dengan proposal bisnis.</li> <li>3. Menjelaskan isi atau muatan dari proposal bisnis, yang mencakup:</li> </ol>		BP Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan



FPEB UPI


**AKUNTANSI**

**SATUAN ACARA PERKULIAHAN  
KEWIRAUSAHAAN**

No. Dok : FPEB-SAP-12- 18  
 Revisi : 00  
 Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015  
 Halaman : 8 dari 9

Pertemuan	Materi Pokok	Indikator Ketercapaian Kompetensi	Kegiatan Perkuliahan	Penilaian	Buku Sumber dan Media
1	2	3	4	5	6
		3. Dapat menjelaskan isi atau muatan dari proposal bisnis.	Informasi umum tentang perusahaan; Ide Bisnis (Produk atau Jasa) yang ditawarkan; Aspek Pasar dan Pemasaran; Aspek Produksi; Aspek SDM; Aspek Keuangan; dan Aspek Pendukung.		HandOut
15	Mampu melakukan Studi dan Penyusunan Proposal Kelayakan Bisnis	Mampu menyusun Proposal Bisnis, baik sebagai Rencana Kerja dan alat ( <i>tool</i> ) untuk mendapatkan sumber pembiayaan.	Menugaskan mahasiswa untuk menyusun dan mempresentasikan proposal bisnis berdasarkan ide bisnis yang akan dikembangkan dan dilaksanakan.		BP Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut
16	UAS				BP; KRT; IS Dengan pendekatan ekspositori dalam bentuk ceramah dan Tanya jawab yang dilengkapi dengan penggunaan LCD, fasilitas Audio dan HandOut



 <p>FPEB UPI</p>	<b>AKUNTANSI</b>	No. Dok : FPEB-SAP-12- 18
	<b>SATUAN ACARA PERKULIAHAN KEWIRAUSAHAAN</b>	Revisi : 00 Tanggal Terbit : 01 Agustus 2015 Halaman : 9 dari 9

1. Bambang Parkuso (BP). 2008. *Rahasia memulai Usaha dengan MOL*. Eviexena Mediataman, Cetakan I.
2. Kiyosaki, Robert T (KRT). 2009. *Increase Your Financial IQ*. Gramedia Pustaka Utama. Jakarta.
3. Ipho Santosa (IS). 2011. *7 Keajaiban Rezeki*. PT. Elex Media Komputindo. Jakarta.
4. Hand out (HO)
5. Literatur lain yang relevan